

コストが増えても、利益を守る！

受講
無料

中小企業でも

「できる」適正価格設定のポイント

～値上げしても買ってもらうためにすべきこと～

昨今の急激な物価高は中小企業の収益を圧迫しており、中小企業にとっては値上げ対策が重要な経営課題になっております。

本セミナーでは、コスト増をうまく転嫁するための価格設定ポイントとして価格設定の基本的な考え方や具体策をお話しするほか、仕入等の価格交渉を有利に進めるためのポイントもご説明しながら今後の対応策についてお伝えします。

開催日

2024年11月12日(火)

セミナー 14:00～16:00

個別相談 16:00～ ※要予約

会場

能代商工会館 3階

カリキュラム

1. コスト高騰で値上げ対応まったなし
2. 値上げ出来る基本戦略
3. 交渉準備の進め方と見積企画の検証方法
4. 収益バランスを年単位で見直す

講師プロフィール

中小企業診断士
ハタノ経営支援サービス 代表
幡野 康夫 (はたの やすお) 氏



1970年長野県松本市生まれ。中央大学法学部法律学科卒。第二電電株式会社（現KDDI株式会社）事業企画部に新規事業の立上げ業務に携わった後、複数の会計事務所にて中小企業の記帳・会計指導、税務監査、管理会計導入支援等の業務に従事。2013年中小企業診断士登録。独立開業後は中小企業の経営改善、財務改善、業務改善、営業の仕組み化などを専門分野としてコンサルティング活動を実施。地域の商工会議所・団体、金融機関からの紹介による支援実績多数。事業再生アドバイザー（TAA）、事業再生士補（ATP）。

■定員 20名

■参加方法（①・②のどちらかの方法でお申し込みください。）

①WEBにてお申し込み（右記QRコードを読み込む）⇒ ⇒ ⇒ ⇒

②FAXにてお申し込み（下記申込書に必要事項を記入しFAXしてください）



■お問い合わせ 能代商工会議所 中小企業相談所 TEL：0185-52-6344

（切り取らずに、そのままFAXでお送り下さい）

能代商工会議所 行 FAX：0185-55-2233

【セミナー申込書】

申込締切日：11月11日(月)まで

会社名		業種	
住所		TEL	
受講者名		個別相談 ※〇で囲む	希望する ・ 希望しない

※ご記入いただきました情報は、各種連絡・情報提供のみに利用させていただきます。